Safebyte

VACATURE

Sales bij Safebyte

Voltijds · Kantoor Ieper, veel op de baan in West- en Oost-Vlaanderen · Frans is een pluspunt

Je bent onze eerste sales-aanwerving. Jij zorgt dat nieuwe klanten ons leren kennen. Ons technisch team doet het werk daarna. Je werkt rechtstreeks samen met de twee zaakvoerders.

Wat ga je doen?

- Je beheert je eigen agenda en vult ze met kwalitatieve afspraken bij potentiële klanten.
- Je volgt je dossiers nauwgezet op: van eerste kennismaking tot het sluiten van de deal.

Wie zoeken we?

- Ervaring in B2B-sales is een pluspunt, geen vereiste.
- Je bent een echte hunter: nieuwe klanten vinden geeft je energie.
- Je schakelt vlot tussen relaties bouwen en resultaten boeken.
- Je werkt zelfstandig, beheert je eigen planning en hebt geen micromanagement nodig.

Wat krijg je in de plaats?

- Basissalaris + royaal commissiesysteem: hoe meer jij binnenhaalt, hoe meer jij verdient. Geen plafond.
- Bedrijfswagen, ook privé te gebruiken.
- Laptop en iPhone met abonnement.
- DKV-hospitalisatieverzekering voor jou, je partner en kinderen.
- Vrijheid en flexibiliteit in je werkorganisatie.

Interesse?

Stuur je cv en een korte motivatie naar info@safebyte.be, of bel gewoon even: +32 57 79 11 23.